[#كيف\_يجني\_عليك\_احترامك](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%83%D9%8A%D9%81_%D9%8A%D8%AC%D9%86%D9%8A_%D8%B9%D9%84%D9%8A%D9%83_%D8%A7%D8%AD%D8%AA%D8%B1%D8%A7%D9%85%D9%83?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWPxqQ1ZhpcORhTOoC-y92zn9o6SBc0RdlBGDOmgUa3v7304gvI8y9Ww1q4Gq438qr92u7OAXVNBUeXpWeQcVqRWR_qjCIvgJ7xFXX31oRxzVZYC6r4mRSbou3eJEg8oB5rMtXIFF_mzadJkxtvDJkuY8gXu_CXUW4t0by0JKS4rwoBId7otC0naHmgxY4vL4M&__tn__=*NK-R) ؟!

-

كنت في استشارة لشركة - الشركة دي ثقة الناس فيهم - جنت عليهم !

-

إزّاي ؟!

-

الناس دي من كتر ما همّا موثوقين جدّا - ف العملاء بيعرّفوا بعض عليهم - ف العملاء بيجوا لهم لوحدهم

وبناءا عليه - ف همّا حاسّين إنّهم مش محتاجين يعملوا تسويق !

وبناءا عليه - ف همّا مش واصلين لحجم البيع اللي المفروض يكونوا واصلين له

-

المشكلة دي بتحصل للناس اللي محترمين جدّا في مجالهم - وليهم سمعة طيّبة في السوق

-

لو حضرتك هتسألني سؤال بصيغة - أنا مش متاح لي في البيع غير إنّي أطبّق تكنيك واحد فقط - يا ترى يكون إيه هوّا التكنيك ده ؟!

الإجابة هتكون - بدون تفكير - هي [#إنتقل\_من\_البيع\_الوارد\_للبيع\_الصادر](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A5%D9%86%D8%AA%D9%82%D9%84_%D9%85%D9%86_%D8%A7%D9%84%D8%A8%D9%8A%D8%B9_%D8%A7%D9%84%D9%88%D8%A7%D8%B1%D8%AF_%D9%84%D9%84%D8%A8%D9%8A%D8%B9_%D8%A7%D9%84%D8%B5%D8%A7%D8%AF%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWPxqQ1ZhpcORhTOoC-y92zn9o6SBc0RdlBGDOmgUa3v7304gvI8y9Ww1q4Gq438qr92u7OAXVNBUeXpWeQcVqRWR_qjCIvgJ7xFXX31oRxzVZYC6r4mRSbou3eJEg8oB5rMtXIFF_mzadJkxtvDJkuY8gXu_CXUW4t0by0JKS4rwoBId7otC0naHmgxY4vL4M&__tn__=*NK-R)

-

البيع الوارد in-bound selling

والبيع الصادر out-bound selling

-

البيع الوارد - يعني انا قاعد مكاني - والناس بتيجي لوحدها تشتري منّي بناءا على سمعتي

-

البيع الصادر - يعني أنا اللي بروح للناس بقول لهم عندنا فالنّات شرابات كلاسين - خد فكرة واشتري بكره - باتنين ونصّ - طاب باتنين وبسّ - وشغل التسوّل ده - اللي انتا ك حدّ محترم - عمرك ما ترضى لنفسك تعمله - أهو هوّا السرّ كلّه هنا - إنّك ببساطة ( تبيع )

-

للأسف أكتر حدّ بيكون واقع في المغالطة دي - همّا الناس المحترمين

-

من ناحية - همّا بيجي لهم زبونهم لوحده

وبييجي واثق فيك خلاص - مش محتاج تقنعه - هوّا جاي ينفّذ

هوّا جاي لك بتوصية من حدّ - الحدّ ده باع له بالنيابة عنّك أصلا

-

ومن الناحية التانية - ف همّا ( باعتبارهم محترمين ) بيستعيبوا يهينوا نفسهم في البيع

-

أكبر نقلة هتحصل لك في حياتك - هيّا ببساطة إنّك تبتدي ( تبيع )

-

[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWPxqQ1ZhpcORhTOoC-y92zn9o6SBc0RdlBGDOmgUa3v7304gvI8y9Ww1q4Gq438qr92u7OAXVNBUeXpWeQcVqRWR_qjCIvgJ7xFXX31oRxzVZYC6r4mRSbou3eJEg8oB5rMtXIFF_mzadJkxtvDJkuY8gXu_CXUW4t0by0JKS4rwoBId7otC0naHmgxY4vL4M&__tn__=*NK-R)